

—オリエンテーション ガイド—

《守成クラブとは》

- 2002年札幌にて(株)日本商工振興会が母体となり、商売に直結する商談会が目的の経営者会が作られました。これが「守成クラブ」です。創設者は伊藤小一氏。昭和13年樺太生まれ、現在札幌市在住の企業家です。
- 守成の名称は「創業は易く守成は難し」という中国・唐の故事に由来します。成業を守り続け、維持し、発展させてゆく為の会員制の法人経営者クラブです。

《入会資格》

- 決裁権のある方。主に法人の「代表取締役」と個人事業の「代表」。※詳細は「ゲストの参加資格・入会資格」を参照。
 - 会員同士が信頼関係を築き、お互いのビジネスに貢献し、志と意識が高く、クオリティの高いビジネスを遂行できる方を求めます。
- ※新会員NG業種：保険業(生命保険)、社会労務士、司法書士、税理士、土地家屋調査士、ホテル業、オーダースーツ
同業他社について、不明な点などございましたら世話人までご相談ください。

《入会の手続き》

- 申込書を例会の当日、テーブルリーダーもしくは世話役へお渡しください。(後日でも可、その場合は紹介者へ) 入会申込書を提出し、入金確認できた方には、次回例会にて準会員章(緑バッジ)をお渡しします。
- 尚、入会申込書提出後2週間以内に未入金の場合、その申込みは撤回されたものとします。

◆入会金:11,000円+年会費:19,800円=合計:30,800円

<振込先>みずほ銀行 神谷町支店(普)1257198 名義:(株)日本商工振興会

※申込後、2週間以内に上記金額をお振込みください。入金確認後に諸イベントに参加できます。

《紹介者の義務》

- 紹介したゲスト様のフォローや入会された際のバックアップ
- 入会金、会費の入金確認後、グループラインへの招待

守成クラブ福井会場HP⇒

<https://www.syusei-fukui.com>



☆福井会場例会☆ 毎月第4火曜日 受付-18:00~ 例会-18:30~20:30

- 会員は、開催日の1週間前までに例会参加申し込みをご登録ください。参加申し込みや売上報告のご登録は、守成クラブ福井会場HP、または事務局にメールもしくは電話でお伝えください。
- ゲスト様をお連れする際も、上記の手段にて事前にお伝えください。
- 運営上、キャンセルの無いようお願い致します。当日のキャンセルは、会費5,000円を後日徴収させていただきます。
- 会員章(バッジ)着用の義務があります。忘れた方は受付でご購入願います(500円)

会員特典		ゲスト	準会員	正会員
例会	テーブル(車座)商談会	○	○	○
	大名刺交換会※ フリー商談懇親会	○	○	○
	チラシ配布・交流メモ授受	×	○	○
	ブース出展	×	×	○
交流会・ランチ会等各種イベント		×	○	○
他会場例会・創友会・表参道HP掲載		×	×	○

※入会されなかったゲストの方は、名刺を利用して会員に対しての営業活動(電話、メール含)はご遠慮ください。紹介者の方は、その旨をあらかじめゲスト様にお伝えください。

会員区分	内容	会員章
ゲスト	会員の紹介のみにより参加可能。ゲスト参加は1回のみです	なし
準会員	入会申込書を提出後、2週間以内に入金完了。 1年以内にゲスト1社以上の入会で更新可。(準会員のまま、2年目は更新不可)	緑バッジ
正会員	準会員が紹介したゲスト1社正式入会されると準会員から正会員に昇格します 「3社入会→がんばれ盾」「5社入会→鬼瓦賞」贈呈	赤バッジ
ゴールド会員	「10社入会→ゴールドバッジ」贈呈	ゴールド
ダイヤ会員	会場新設や多数の紹介入会会員に貢献	ダイヤ付

★不明な点等ございましたら、世話役までお気軽にお問い合わせください★

一人はみんなのために、 みんなは一人のために

守成クラブ

“ビジネスチャンス”を拡大し、営業力を高めたい！とにかく販売力を伸ばしたい！
そんな悩みを解決します
“創業は易し、守成なり難し”⇒「守成クラブ」

「守成クラブ」に参加するにあたり、全員が以下の「6つのお約束」を守り健全かつ勢いのある運営をいたしましょう。
汗を流した方のおこぼれを頂戴するだけでは、大きなビジネスチャンスは訪れません。

1. 「守成クラブ」への入会は、『会員の紹介』が必要です。
2. 健全なる会運営のために、政治的、宗教的かつ非社会的な活動を目的としての入会はできません。
3. 仕事バンバンプラザは、中小企業の経営者及びそれに準ずる方で運営されております。
4. 仕事バンバンプラザへのゲスト参加(社長及びそれに準ずる方)は、大いに歓迎されますが、同一人物の参加は1回のみとさせていただきます。
5. 仕事バンバンプラザの良いところは、正会員になってどんどんビジネスチャンスを広めることに尽きます。ひと汗流して準会員から一日も早く正会員になりましょう。
6. 一人はみんなのために、みんなは一人のために。

たいへん良い会に入れたぞ…。これでどんどん仕事ができるぞ…。売上も仲間が手伝ってくれるぞ…。

「社長、チョット待ってください。喜んでばかりでなく、少し話を聞いてください」

あなたは、みんなのために、仲間の拡大や事務局のお手伝いなどにひと汗もふた汗もかいていただけたのでしょうか。
汗を流された社長(あなた)にビジネスチャンスが大きく広がるのです。

守成クラブを宝の山にするために

— 守成クラブの理念 —

- 一、「守成クラブ」は会員拡大が命
- 二、毎月の「例会」が会員拡大の最大のチャンス
- 三、「マンネリ」になるはずがない！
- 四、「法人経営者」の会であることが望ましい
- 五、「100社以上」の例会でなければ意味がない
- 六、ニセ「赤バッジ(正会員)」は貢献度ゼロ
- 七、県民性、地域性……異国の話でもあるまいに
- 八、お客さん扱いをするな・させるな！
- 九、自分が繁栄したいなら、仲間の繁栄を願え！